

Banco Sabadell

Resultados 1T11



28 de abril de 2011

”Este documento tiene únicamente finalidad informativa y no constituye una oferta de contratar ningún producto. Ni este documento, ni ninguna parte del mismo, deben erigirse en el fundamento en el que se base o del que dependa ningún acuerdo o compromiso.

La decisión sobre cualquier operación financiera debe hacerse teniendo en cuenta las necesidades del cliente y su conveniencia desde un punto de vista jurídico, fiscal, contable y/o financiero y de conformidad con los documentos informativos previstos por la normativa vigente. Las inversiones comentadas o recomendadas podrían no ser interesantes para todos los inversores.

Las opiniones, proyecciones o estimaciones contenidas en este documento se basan en información pública disponible y constituyen una valoración de Banco de Sabadell, S.A. a la fecha de su realización, pero de ningún modo aseguran que los futuros resultados o acontecimientos serán conformes con dichas opiniones, proyecciones o estimaciones. La información está sujeta a cambios sin previo aviso, no se garantiza su exactitud y puede ser incompleta o resumida. Banco de Sabadell, S.A. no aceptará ninguna responsabilidad por cualquier pérdida que provenga de cualquier utilización de este documento o de sus contenidos o de cualquier otro modo en relación con los mismos.”

1. Claves del ejercicio

2. Análisis de los resultados

3. Negocio, balance y liquidez

4. Gestión del riesgo

5. Gestión de la cartera inmobiliaria

1. Claves del ejercicio

Mejora de los ratios de capital

Cambio de tendencia del margen de intereses

Continúa la importante captación de clientes y depósitos

Generación importante de *gap* comercial

Buena gestión de costes e integración eficiente de B. Guipuzcoano

Alta cobertura de los activos inmobiliarios

Buen ritmo de ventas y movilización de activos inmobiliarios

2. Análisis de los resultados

Cuenta de resultados 1T11



	1T10	4T10	1T11	Var vs 1T10	Var vs 4T10
Margen de intereses	374,1	332,8	379,1	1,3%	13,9%
Método participación y dividendos	20,1	19,9	18,1	-9,9%	-8,7%
Comisiones	129,3	139,5	135,7	5,0%	-2,7%
ROF y diferencias de cambio	36,0	36,5	136,7	279,5%	274,2%
Otros resultados de explotación	2,6	0,2	1,9	-28,9%	--
Margen bruto	562,2	528,8	671,6	19,5%	27,0%
Gastos de personal	-160,9	-188,1	-192,1	19,4%	2,2%
Gastos de administración	-76,0	-101,0	-98,5	29,7%	-2,5%
Amortización	-38,4	-40,5	-32,4	-15,7%	-19,9%
Margen antes de dotaciones	286,9	199,3	348,5	21,5%	74,9%
Total provisiones y deterioros	-167,4	-154,2	-330,1	97,1%	114,1%
Plusvalías por venta de activos corrientes	4,1	2,7	1,1	-72,9%	-59,9%
Beneficio antes de impuestos	123,5	47,8	19,5	-84,2%	-59,2%
Impuestos y otros	-15,1	-8,1	64,7	--	--
Beneficio atribuido al grupo	108,4	39,7	84,2	-22,3%	112,1%

En millones de euros

Resultados extraordinarios aplicados a mayores provisiones

Resultados extraordinarios

En millones de euros

	Antes de impuestos	Después de impuestos
Beneficio derivado de la transacción <i>Debt-for-equity</i>	87,1	60,9
Recuperación deducibilidad fiscal Fondo de Comercio	99,1	69,4
Total resultados extraordinarios	186,2	130,3

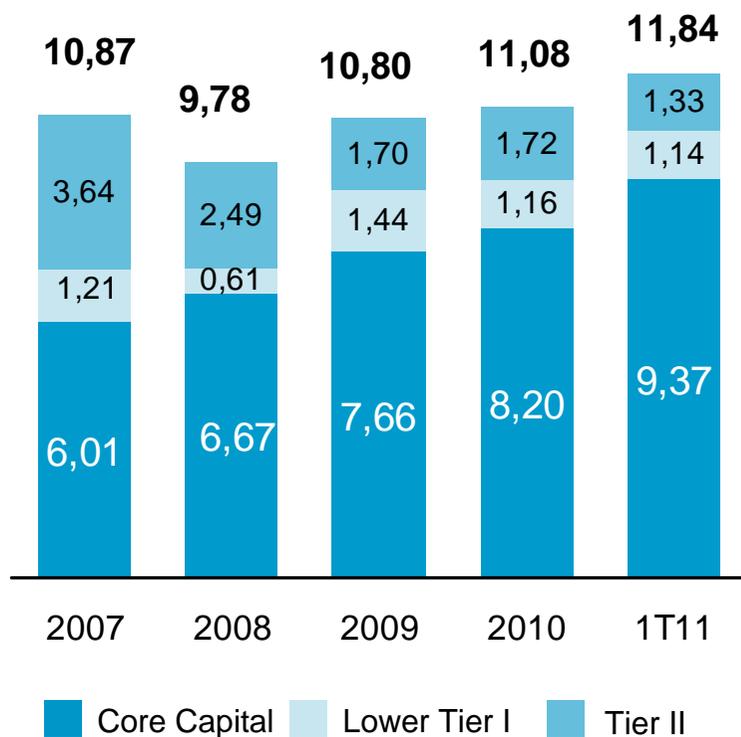
Aplicación a provisiones extraordinarias

En millones de euros

	Antes de impuestos
Mayores dotaciones insolvencias	126,2
Mayores dotaciones inmuebles	60,0
Total provisiones extraordinarias	186,2

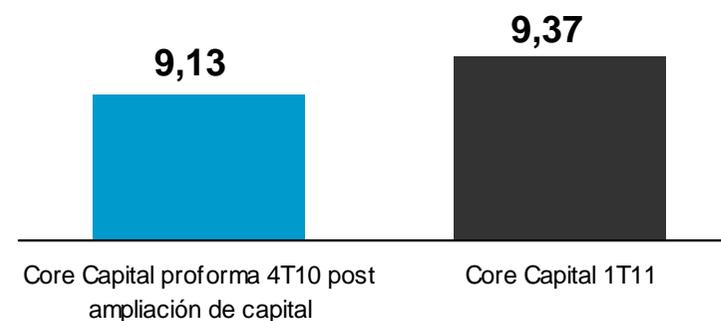
Evolución ratios de capital

En porcentaje



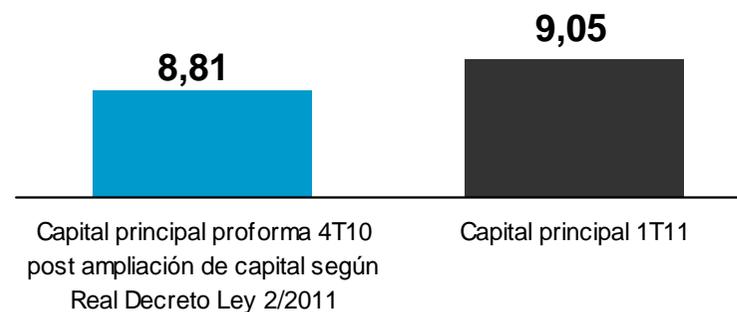
Evolución Core Capital

En porcentaje



Evolución Capital Principal

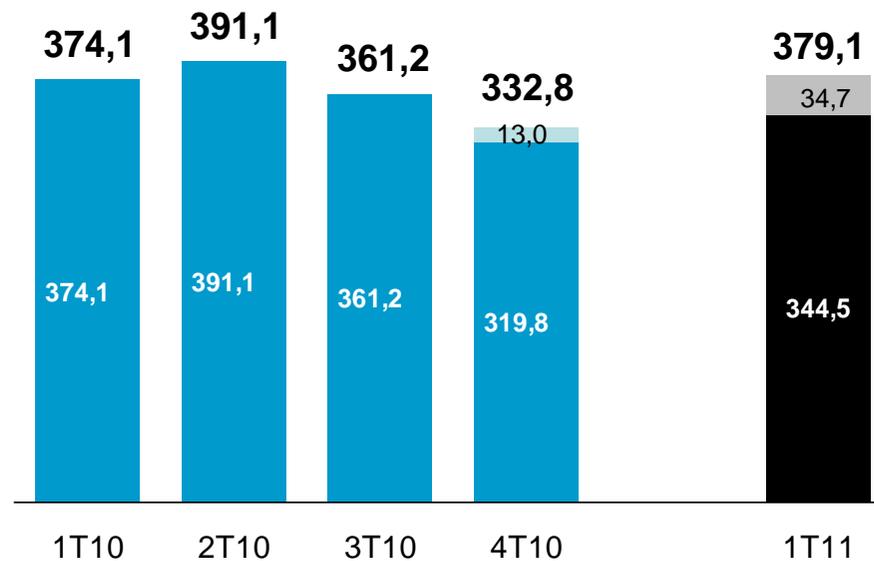
En porcentaje



El margen muestra una buena tendencia ...

Evolución del margen de intereses

En millones de euros



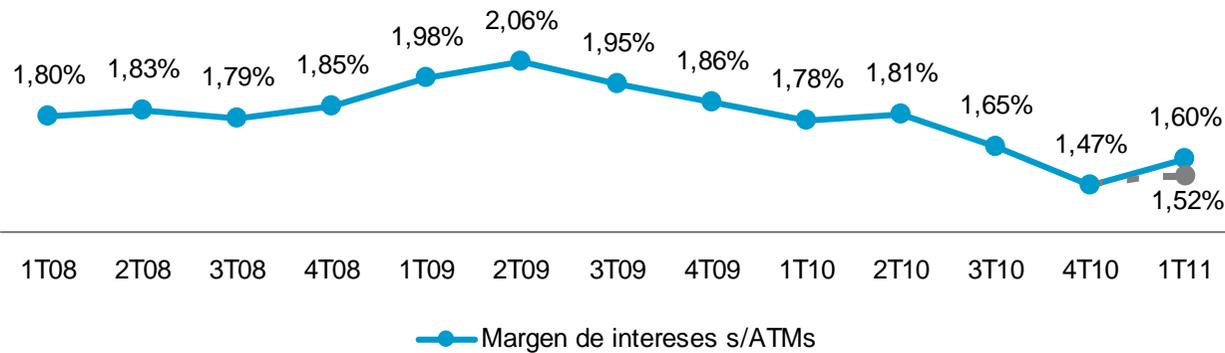
■ Aportación Banco Guipuzcoano

Margen de intereses 1T11:
+1,3 % YoY

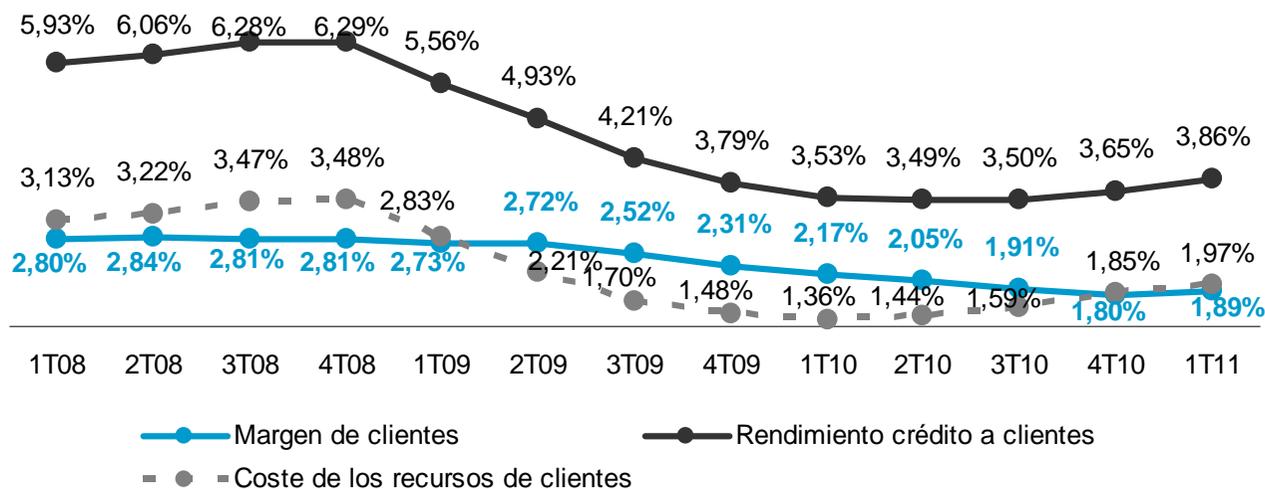
Margen de intereses 1T11 sin BG:
-7,9% YoY

Evolución de los márgenes

En porcentaje



Superando la
previsión del
Investor Day - CREA
(1,52%)



La mejora se explica
principalmente por
el mejor
rendimiento del
crédito a clientes y
la moderación en el
coste de los
recursos

... gracias a la gestión activa de los diferenciales

Producto	Nueva entrada					Stock				
	Mar. 10	Dic. 10	Mar. 11	Var QoQ	Var YoY	Mar. 10	Dic. 10	Mar. 11	Var QoQ	Var YoY
Créditos	207	225	272	+47	+65	171	194	210	+16	+39
Préstamos	161	215	256	+41	+95	149	177	186	+9	+37
Hipotecario vivienda	84	89	124	+35	+40	74	75	76	+1	+2
Leasing	184	170	185	+15	+1	90	105	107	+2	+17
Descuento	222	277	309	+32	+87	253	303	328	+25	+75
Confirming	155	211	246	+35	+91	153	200	225	+25	+72
Forfaiting	232	234	266	+32	+34	143	228	222	-6	+79
Inversión crediticia	171	213	248	+35	+77	131	148	154	+6	+23
Depósitos	130	165	122	-43	-8	120	185	178	-7	+58

En puntos básicos

Rotación de la cartera de crédito en trimestre: €10.303 millones*

Impacto positivo en los diferenciales del stock gracias a la flexibilidad de nuestro balance

* Nuevas operaciones concedidas con cambio de precio

Las comisiones muestran el soporte de la alta transaccionalidad de los clientes

Evolución de las comisiones

En millones de euros



Comisiones 1T11:
+5,0 % YoY

Comisiones 1T11 sin BG:
-3,1% YoY

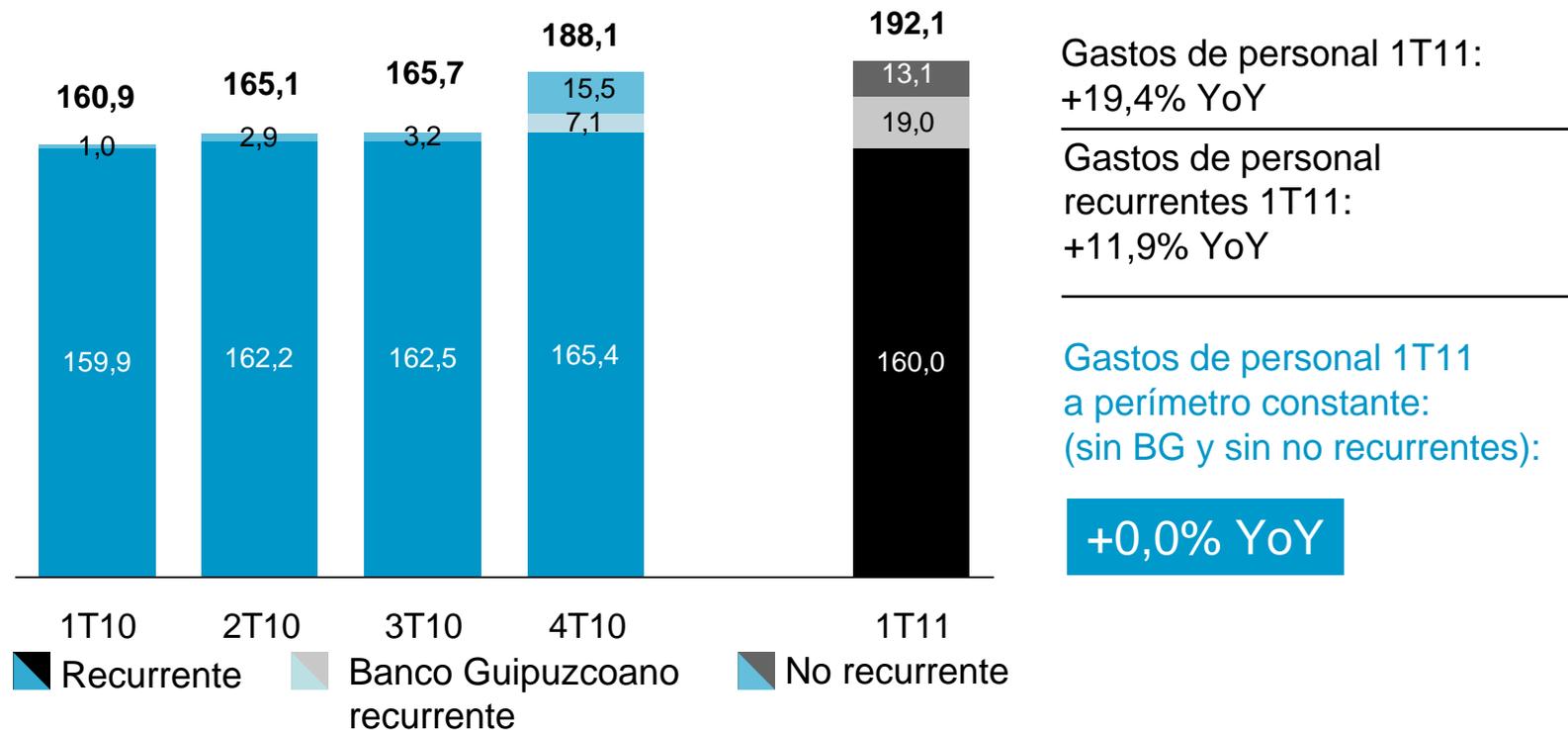
■ Gestión de activos¹ ■ Servicios ■ Inversión

¹ Incluye comisiones de fondos de inversión y comercialización de fondos de pensiones y seguros

Costes de personal recurrentes contenidos ...

Evolución de los gastos de personal

En millones de euros

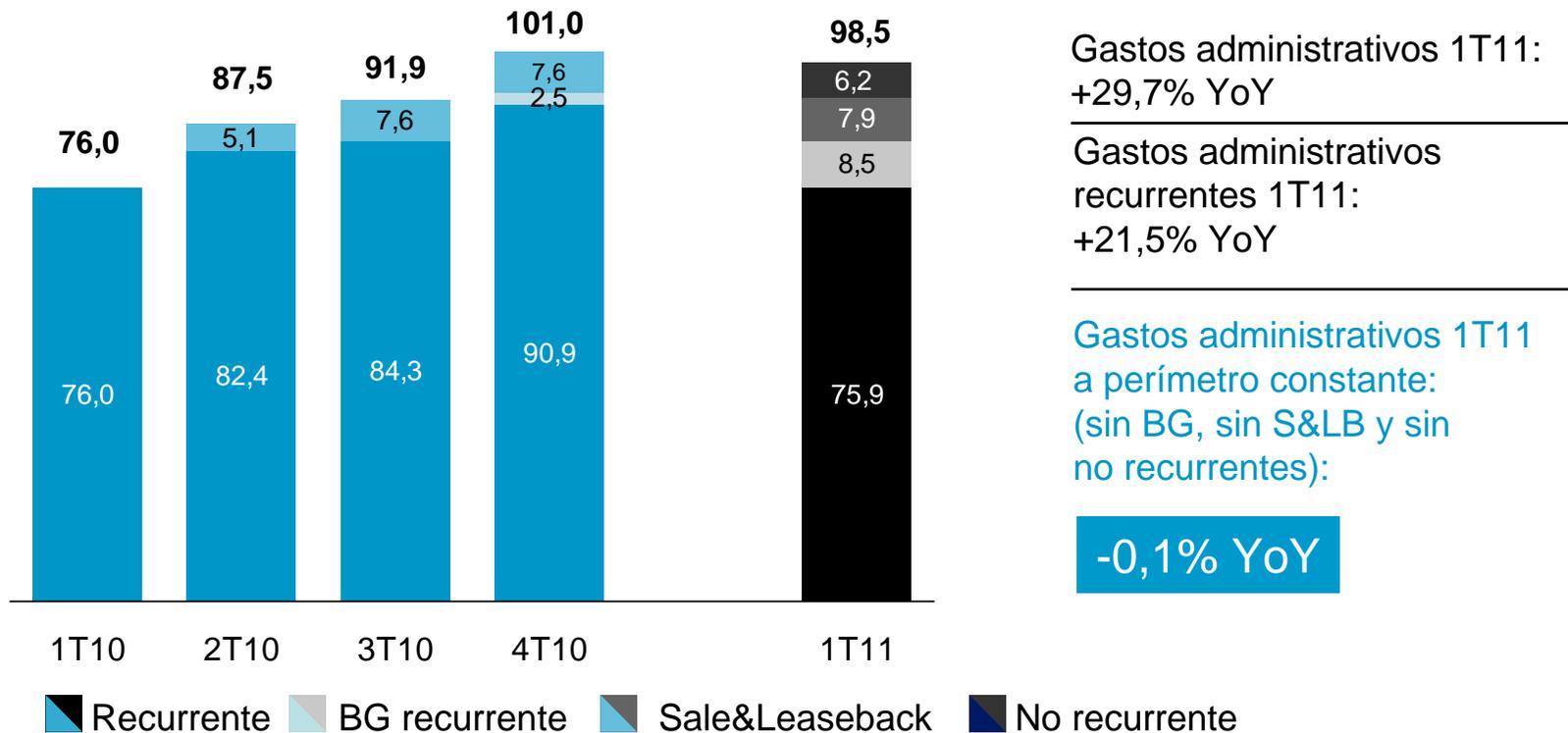


Contención de los costes de personal a perímetro constante (+0,0% YoY)

... al igual que los administrativos, manteniéndose planos a perímetro constante

Evolución de los gastos administrativos

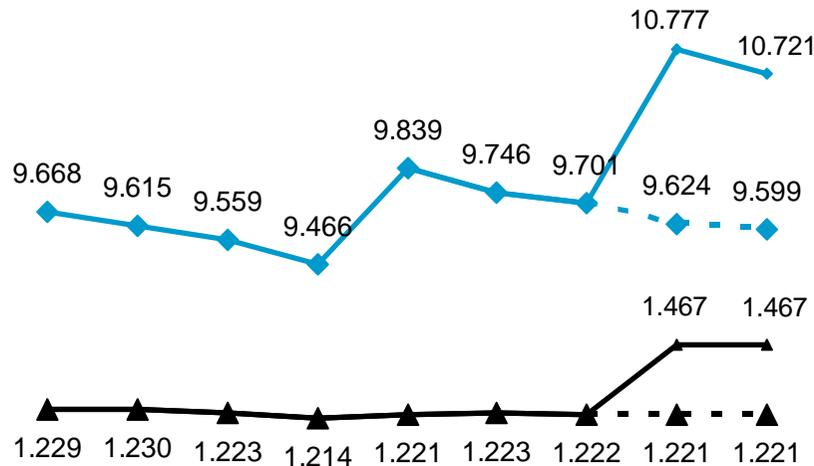
En millones de euros



Contención de los costes administrativos a perímetro constante (-0,1% YoY)

Evolución empleados y oficinas

En número



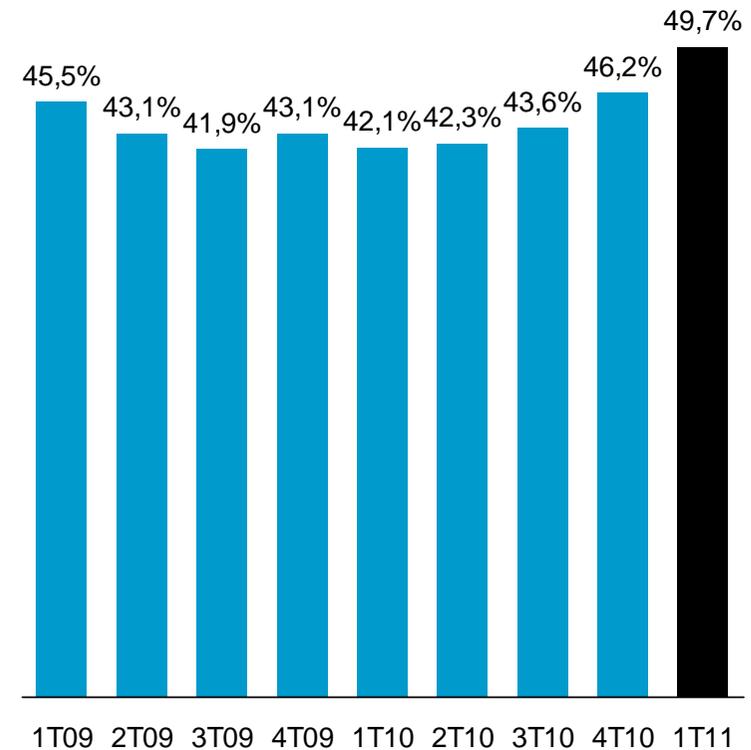
1T09 2T09 3T09 4T09 1T10¹ 2T10 3T10 4T10² 1T11
 — Oficinas — Empleados Sin B.GUI

¹ 1T10 Adquisición de Sabadell United Bank

² 4T10 Adquisición Banco Guipuzcoano

Evolución ratio de eficiencia*

En porcentaje



**Ratio de eficiencia
excluyendo no recurrentes***

1T11: 46,4%

* No incluye plusvalías de la transacción *debt-for-equity* ni otras operaciones de recompra en 2010

Continuamos aplicando plusvalías para reforzar provisiones

Evolución y desglose de las provisiones y deterioros

En millones de euros

	1T10	2T10	3T10	4T10	1T11
Específica	228,0	212,2	186,1	124,7	142,2
Aplicaciones extraordinarias	0,0	90,0	46,0	66,0	186,2
Implementación normativa circular 3/2010	0,0	0,0	-120,0	0,0	0,0
Subestandar	-54,2	-31,2	-61,9	-30,3	-32,8
Metrovacesa	0,0	0,0	0,0	76,1	0,0
Inmuebles	46,0	209,8	160,9	49,9	30,0
BCP	0,0	38,5	0,0	16,2	1,2
Fondo comercio y resto	8,9	5,3	12,2	4,2	0,8
Subtotal	228,6	524,6	223,3	306,8	327,6
Genérica	-61,2	1,7	-103,2	-152,6	2,5
Total dotaciones y deterioros	167,4	526,3	120,1	154,2	330,1

Con una cobertura en insolvencias del 51%

3. Negocio, balance y liquidez

Continúan los excelentes resultados en la captación de clientes ...



Importante éxito en la captación de clientes

	Mar-10	Mar-11	% Var.
Particulares	50.133	72.975	+46%
Empresas	11.674	15.356	+32%

Con dos motores de captación líderes en el mercado (en 1T11)

Cuenta Expansión:
49.611 nuevas cuentas

Cuenta Expansión Negocios:
21.289 nuevas cuentas

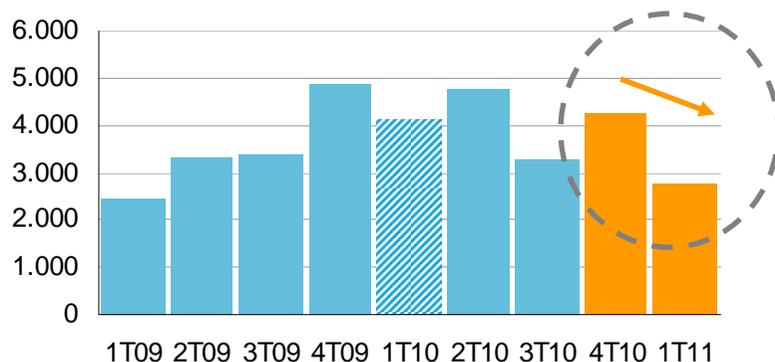
B Crea

Incremento neto de clientes en el trimestre por encima de la previsión CREA

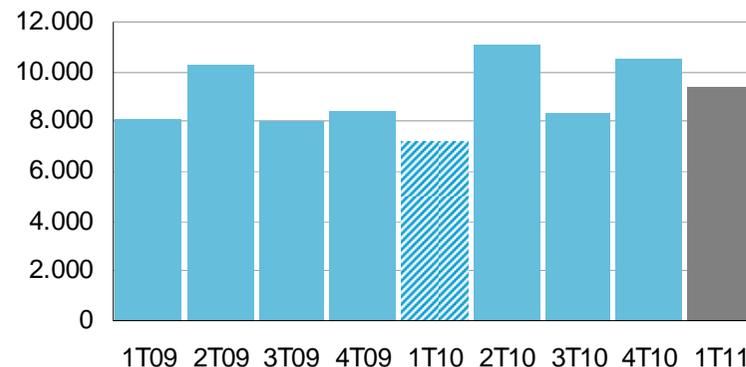


... y se mantienen los niveles de concesión de operaciones de activo ...

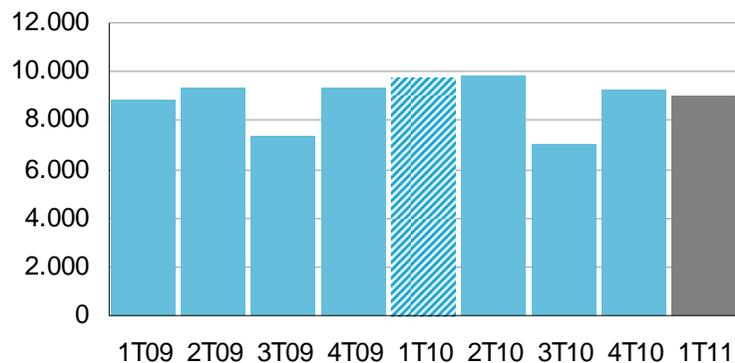
Hipotecas



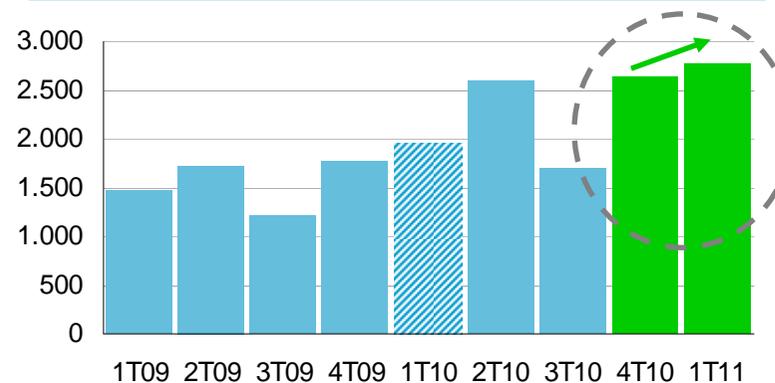
Préstamos



Pólizas de crédito



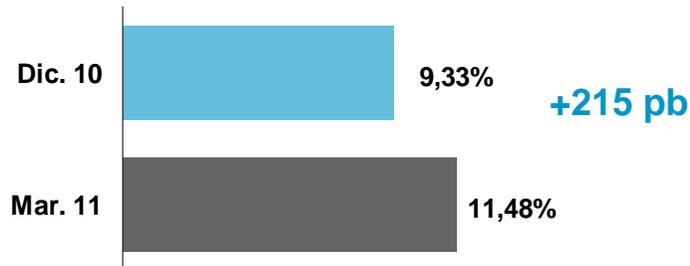
Financiación circulante*



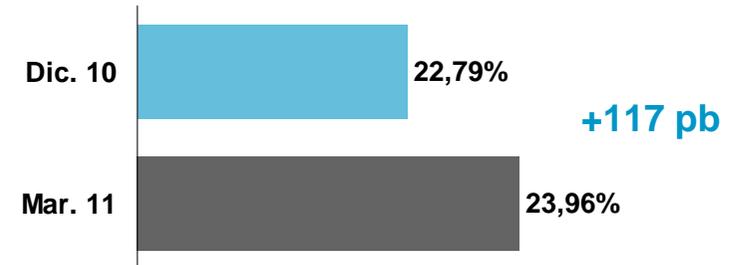
En número de contratos nuevos * Producto CreditGlobal

... consiguiendo incrementar cuotas de mercado ...

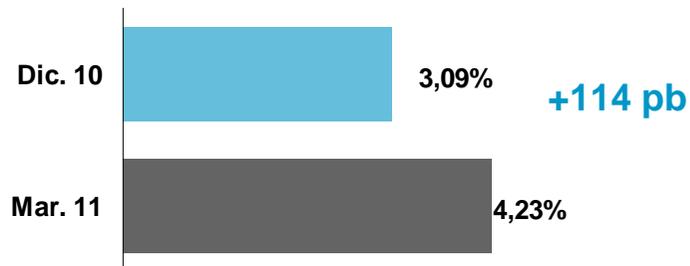
Préstamos ICO



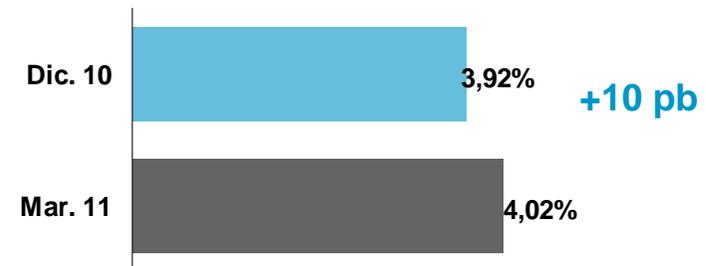
Créditos doc. de exportación



Volumen de contratación de valores¹



Transaccionalidad²

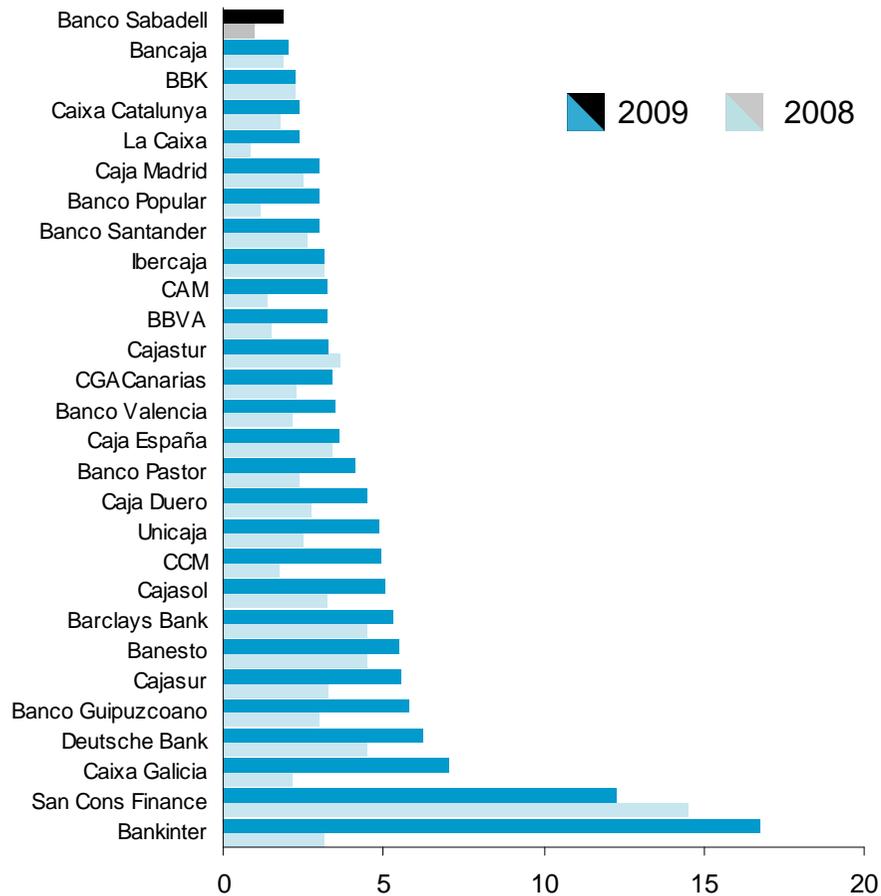


¹ Importes de compra-venta

² Considera las operaciones correspondientes a cheques, transferencias, transferencias SEPA, recibos, efectos de comercio presentados y recibidos

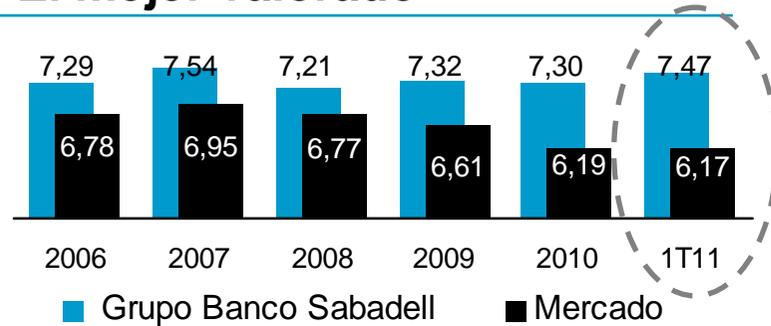
... y siendo líderes en calidad de servicio

Ratio de reclamaciones según BdE*



Fuente: Banco de España, Memoria del servicio de reclamaciones del BdE 2009. *Número de reclamaciones trasladadas a la entidad en solicitud de alegaciones en relación al volumen medio de actividad (media entre depósitos y créditos). Únicamente incluye entidades financieras grandes.

El mejor valorado



Fuente: STIGA, "RCB Análisis de Calidad Objetiva en Redes Comerciales Bancarias. Avance trimestral de resultados, 1º trimestre 2011"

Cuatro años seguidos (2007-2010) incrementando la diferencia con el sistema

Renovación del Sello de Oro a la Excelencia Europea



Crece los recursos de clientes ...

Evolución de los recursos

	dic-10	mar-11	% Var.
Recursos de clientes en balance*	49.374	51.245	3,8%
Depósitos a plazo	30.092	31.495	4,7%
Cuentas a la vista	18.285	18.752	2,6%
Recursos fuera de balance	18.834	18.685	-0,8%
Fondos de inversión	8.853	8.733	-1,4%
Fondos de pensiones	3.016	2.935	-2,7%
Seguros comercializados	5.727	5.787	1,0%
Inversión bruta de clientes ex repos	73.058	72.074	-1,3%

* Excluye repos e incluye participaciones preferentes y las obligaciones necesariamente convertibles en acciones colocadas en la red

En millones de euros

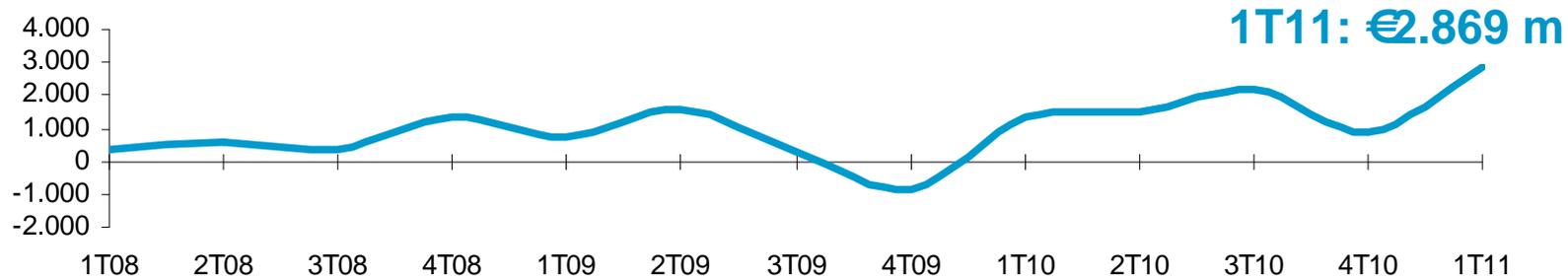


Depósitos +1,8% vs previsión CREA

... generando GAP comercial trimestre tras trimestre ...

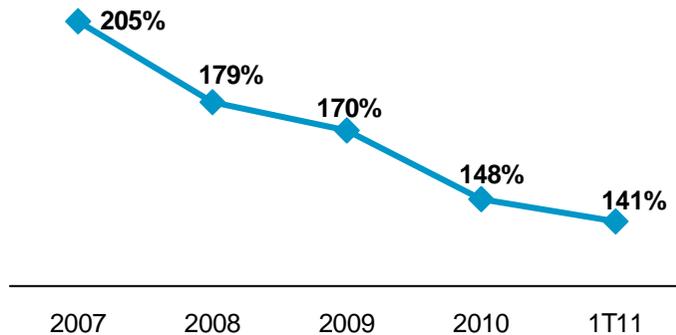
Variación del GAP Comercial

En millones de euros



Evolución de *loan to deposit ratio**

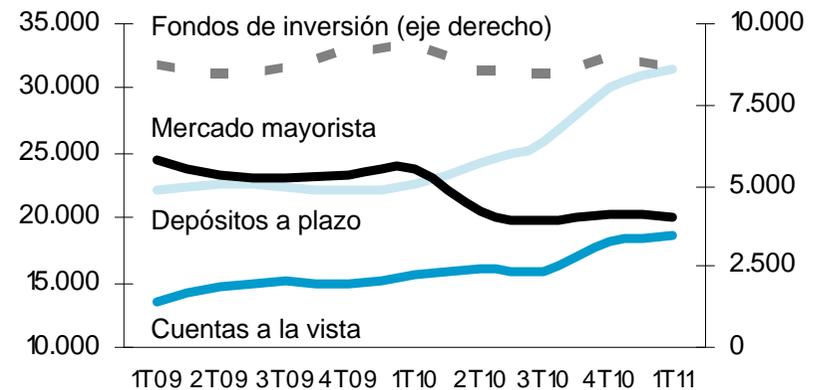
En porcentaje



* No incluye repos

Evolución de los recursos

En millones de euros

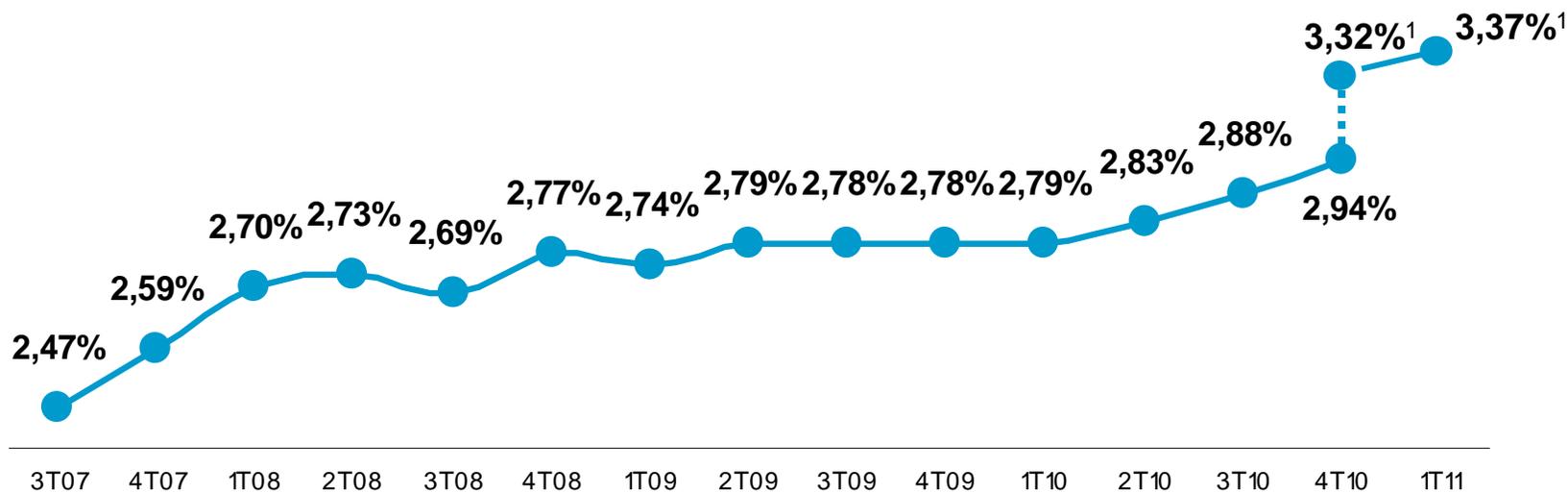


B Crea GAP comercial por encima de la previsión CREA

... que se refleja en su cuota de mercado

Evolución cuota de depósitos

En porcentaje



Corresponde a cuota de depósitos de otros sectores residentes

¹ Incluyendo Banco Guipuzcoano

Resultados alineados con el plan ^BCrea ^BSabadell

- + Captación neta de clientes en el trimestre por encima del presupuesto
 - + Gestión activa de los diferenciales de inversión y depósitos, con un impacto positivo en el margen
 - + Nivel de subrogación de hipotecas +6,2 puntos porcentuales por encima del presupuesto
 - + Volumen de depósitos +1,8% por encima de un presupuesto ya exigente
 - + Liquidez: GAP comercial por encima de la previsión CREA
 - Volumen de inversión -1,8% por debajo del presupuesto, aunque manteniendo cuota de mercado en inversión
 - Producción del hipotecas por debajo de lo esperado, siguiendo la tónica del mercado
-

En un entorno exigente, continuamos con una posición confortable de liquidez



En millones de euros

Posición de liquidez 4T10	10.570
Variación Gap Comercial BS	2.869
Variación cartera inmuebles	-178
Vencimiento emisiones	-1.649
Nuevas emisiones	1.517
Variación neta emisiones a corto plazo	711
Variación disponibilidad activos descontables BCE	-343
Otros	-480
Posición de liquidez 1T11	13.017*

* Incluye €10.043 millones de activos líquidos y €2.974 millones de tesorería estructural

Seguimos generando GAP comercial positivo

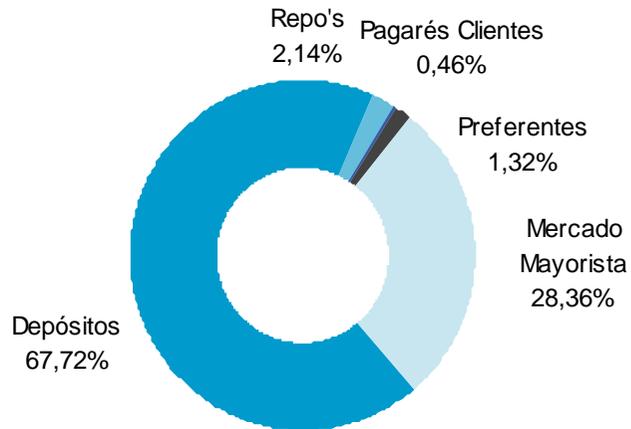
Hemos emitido €1.517m en el mercado de capitales

Sin recurso en el BCE

BS tiene una estructura de financiación equilibrada ...

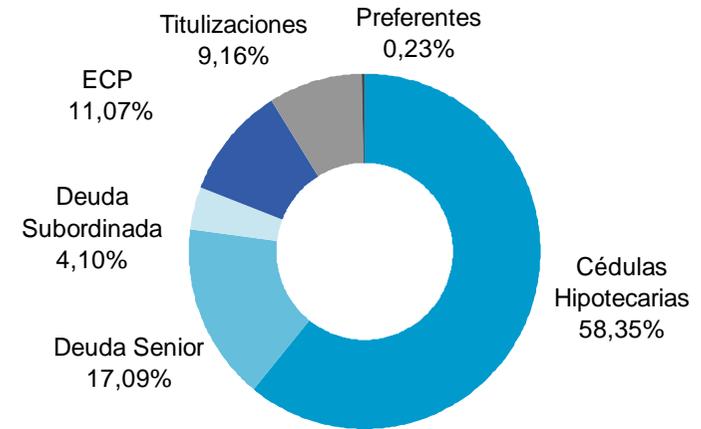
Estructura de financiación

En porcentaje



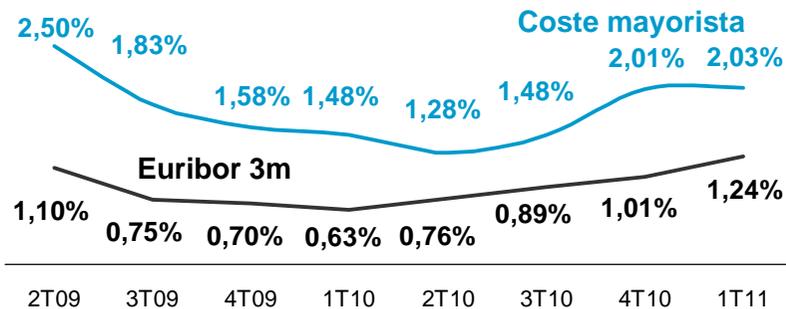
Desglose del mercado mayorista

En porcentaje



Evolución del coste del mercado mayorista

En porcentaje



Capacidad emisión Cédulas Hipotecarias, Territoriales y deuda avalada

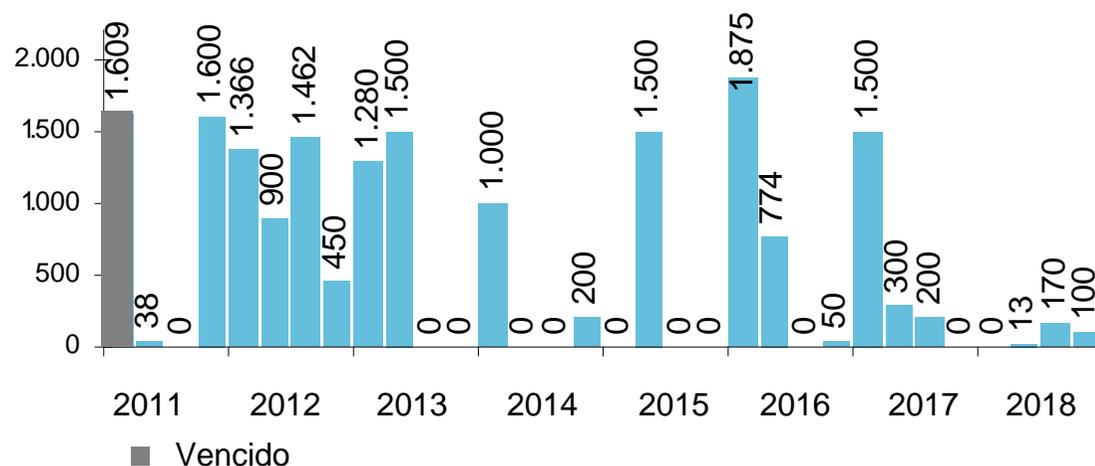
En millones de euros

Capacidad de emisión de CH	2.524
Capacidad de emisión de CT	1.111
Disponibles de emisiones avaladas por el estado	5.601

... con una cómoda posición de vencimientos

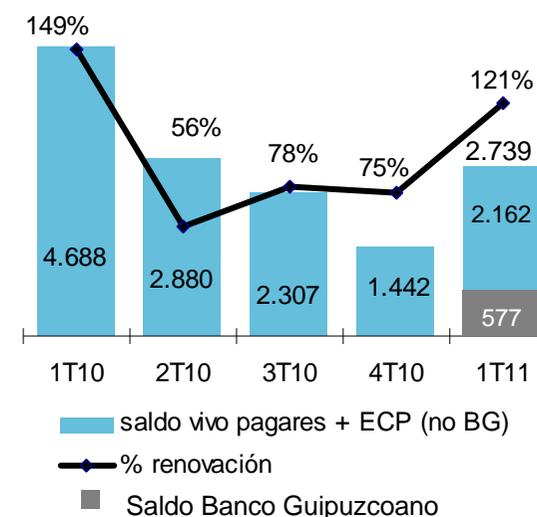
Calendario de vencimientos de mercado mayorista

Incluye Banco Guipuzcoano. En millones de euros



Renovación corto plazo

En millones de euros y porcentaje



Vencimientos por tipo de producto

En millones de euros

	2011		2012		2013		>2013	
	BS	BG	BS	BG	BS	BG	BS	BG
Bonos y Cédulas Hipotecarias	1.800		1.739		2.780		7.320	600
Deuda Senior	1.047	400	1.809				50	25
Emisiones Avaladas por el Estado				400				
Subordinadas y Preferentes							943	125
Otros Instrumentos Financieros a M y LP				230			92	

4. Gestión del riesgo

Exposición y morosidad en función de la finalidad

	mar-11				dic-10	
	Total	Normal	Subestándar	Dudoso	Ratio de mora*	Ratio de mora*
Finalidad promoción y/o construcción inmobiliaria	10.790	6.737	1.874	2.180	19,98%	15,44%
Finalidad construcción no relacionada con promoc. inmob.	822	776	0	47	2,69%	3,74%
Grandes empresas	19.795	18.764	505	526	2,24%	2,51%
Pymes y autónomos	20.447	19.229	342	876	4,04%	4,08%
Particulares con garantía 1ª hipoteca	16.334	15.810	1	523	3,20%	3,09%
De los que						
Para adquisición de primera vivienda	13.239	12.876	1	362	2,73%	2,64%
Otras finalidades con garantía 1ª hipoteca	3.095	2.934	0	161	5,20%	5,03%
Particulares con otras garantías reales	437	431	0	6	1,26%	0,99%
Particulares resto	1.830	1.714	0	116	5,88%	7,21%
Subtotal inversión crediticia	70.456					
Resto inversión crediticia bruta ¹	1.746					
Total inversión crediticia bruta	72.202				5,46%	5,01%

* Calculado sobre la exposición total de crédito dispuesto en balance y riesgos contingentes

¹Incluye epígrafe 4: administraciones públicas, epígrafe 8: otros activos u ajustes por periodificación y repos
En millones de euros

Se mantienen los niveles de cobertura ^BSabadell

Niveles de cobertura

En millones de euros y porcentaje

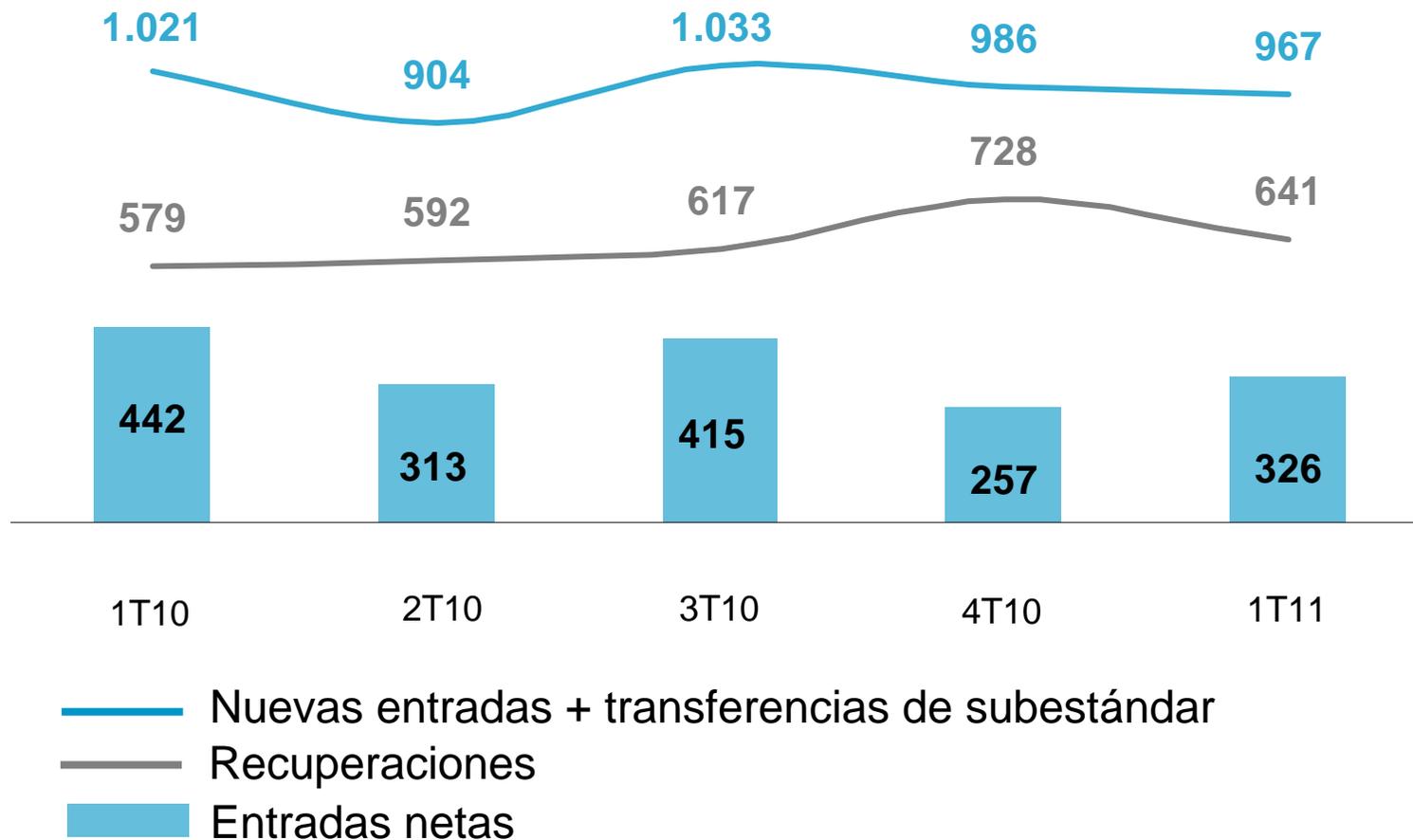
	Importe	Fondo	Cobertura
Dudosos	4.389	1.269	29%
Subestandard	2.819	501	18%
Inmuebles adjudicados y adquiridos	3.058	964	32%
Fallidos	1.001	1.001	100%
Genérica		454	
Exposición potencialmente problemática	11.267	4.190	37%
Ratio de cobertura global insolvencias	4.389	2.225	51%

La cobertura con garantía hipotecaria asciende a 114%

Evolución de entradas y recuperaciones (1)

Evolución de entradas y recuperaciones*

En millones de euros



* Excluye Banco Guipuzcoano y activos inmobiliarios en proceso de adquisición

Evolución de entradas y recuperaciones (2)

	1T10	2T10	3T10	4T10	1T11
Total entradas netas	442	313	415	257	326
Amortizaciones	-183	-93	-201	-31	-333
Subtotal	258	219	214	227	-7
Variación trimestral Banco Guipuzcoano				-7	56
Activos inmobiliarios en proceso de adquisición					265
Variación trimestral saldo dudosos	258	219	214	220	315
Promemoria:					
Efecto inicial incorporación Banco Guipuzcoano				450	

Esfuerzo importante en mantener una elevada ^BSabadell cobertura de la cartera inmobiliaria en balance

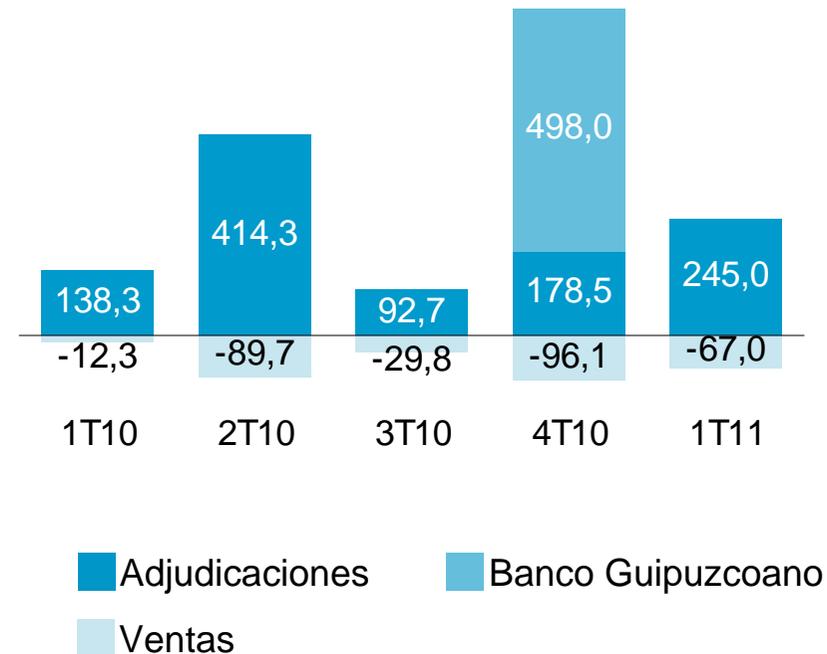
Cartera inmobiliaria. Evolución cobertura

En millones de euros

	4T10	1T11
Cartera bruta	2.880	3.058
Total fondo	888	964
Cartera neta	1.992	2.094
Cobertura	31%	32%

Cartera inmobiliaria. Incrementos trimestrales simples

En millones de euros



5. Gestión de la cartera inmobiliaria

SOLVIA

- Un equipo especializado con larga experiencia en el sector (más de 12 años de experiencia de media en la gestión de activos inmobiliarios)
 - Una estructura de negocio adaptada a la dinámica de negocio:
 - Comercialización y producto acabado
 - Operaciones inmobiliarias
 - Desarrollo inmobiliario
 - Inmuebles de uso propio
 - Participadas inmobiliarias
 - Gestiona un total de 458 proyectos
-

El 66% de la cartera es primera residencia ^BSabadell

Desglose de la cartera inmobiliaria

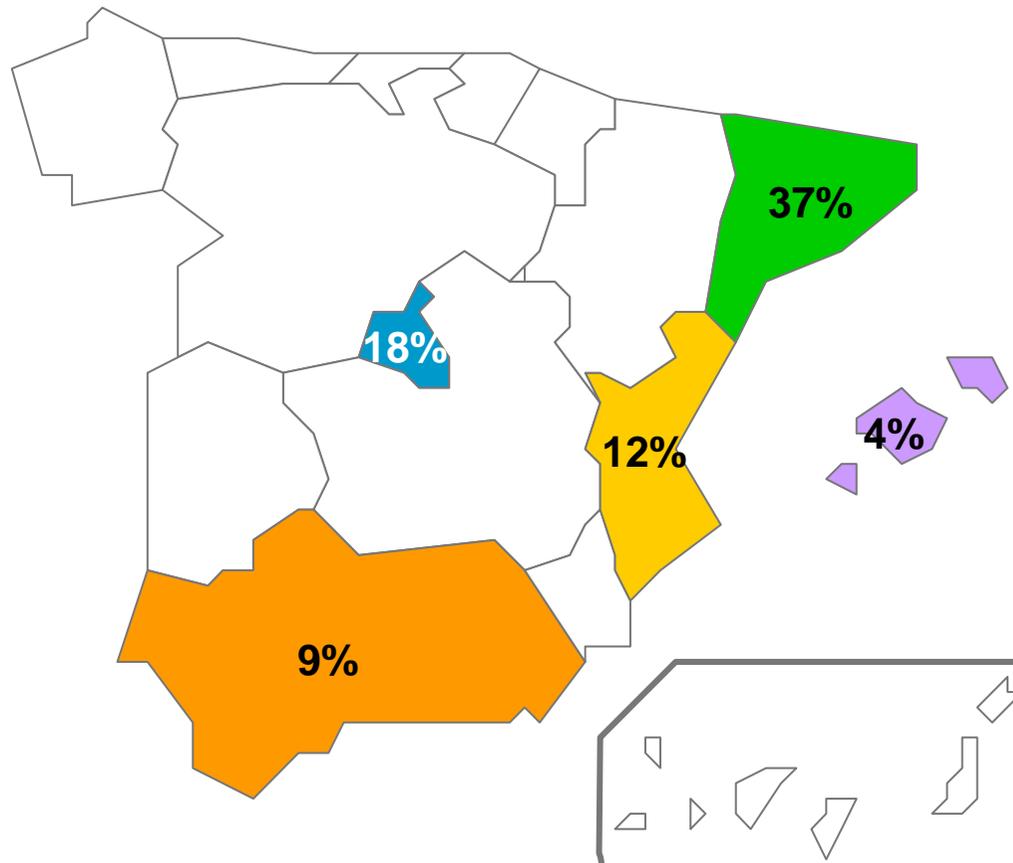
En millones de euros

	Producto acabado	Promociones en curso y solares	Suelo	Total	%
1ª residencia	592	935	487	2.014	66%
2ª residencia	143	109	38	291	9%
Industrial	133	37	143	314	10%
Comercial	65	200	43	308	10%
Hotelero	71	25	13	109	4%
Varios	19	2	1	22	1%
Cartera bruta	1.024	1.308	726	3.058	100%
Provisiones	282	422	260	964	32%
Cartera neta	742	886	466	2.094	

Más de la mitad de nuestra cartera se encuentra entre Cataluña y Madrid

Distribución de la cartera por zona geográfica

En porcentaje



Cataluña 37%

Barcelona y área metropolitana 32%

Madrid 18%

Valencia 12%

Andalucía 9%

Baleares 4%

80%

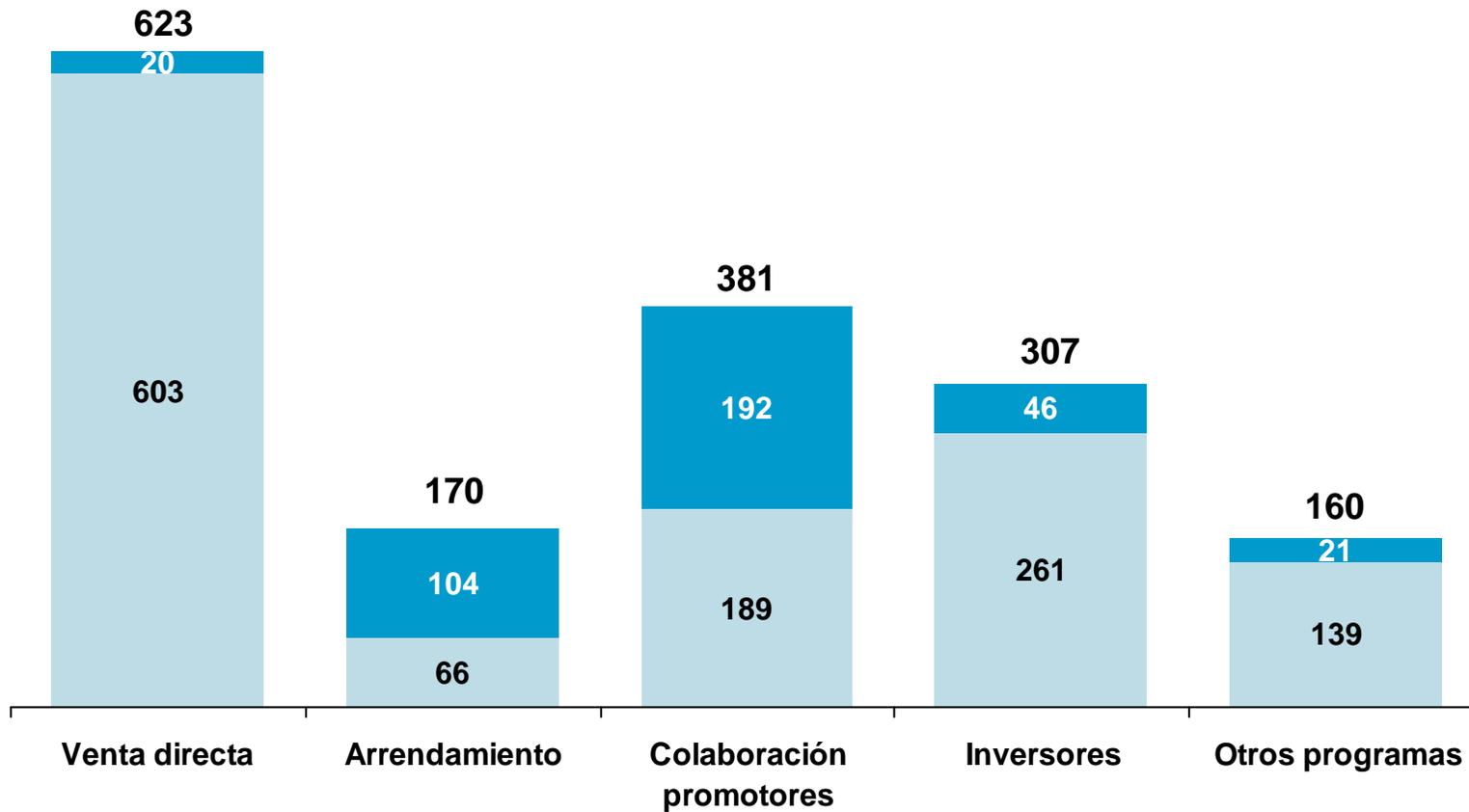
Programación de la cartera

	Cartera bruta	Prov.	Cartera Neta
Cartera total	3.058	964	2.094
Activos programados	1.641	520	1.121
Venta directa	623	173	450
Arrendamiento	170	46	124
Colaboración promotores	381	132	249
Inversores	307	109	198
VPO y otros programas	160	60	100
Proyectos programables a medio plazo (2-4 años)	686	199	487
Proyectos programables a largo plazo (>4 años)	731	245	486

En millones de euros

Desglose de la cartera movilizada

En millones de euros



■ Activos ya movilizados: € 383 millones (23%)

Las ventas muestran niveles de pérdidas inferiores a la cobertura de la cartera

Evolución de las ventas de activos inmobiliarios

En millones de euros

	2009	2010	1T11
Precio de venta	42	174	48
Valor activado antes de provisiones *	55	228	67
Descuento sobre valor activado antes de provisiones	23%	24%	27%
Provisiones acumuladas	12%	23%	29%
% no cubierto por provisiones	11%	1%	-1%

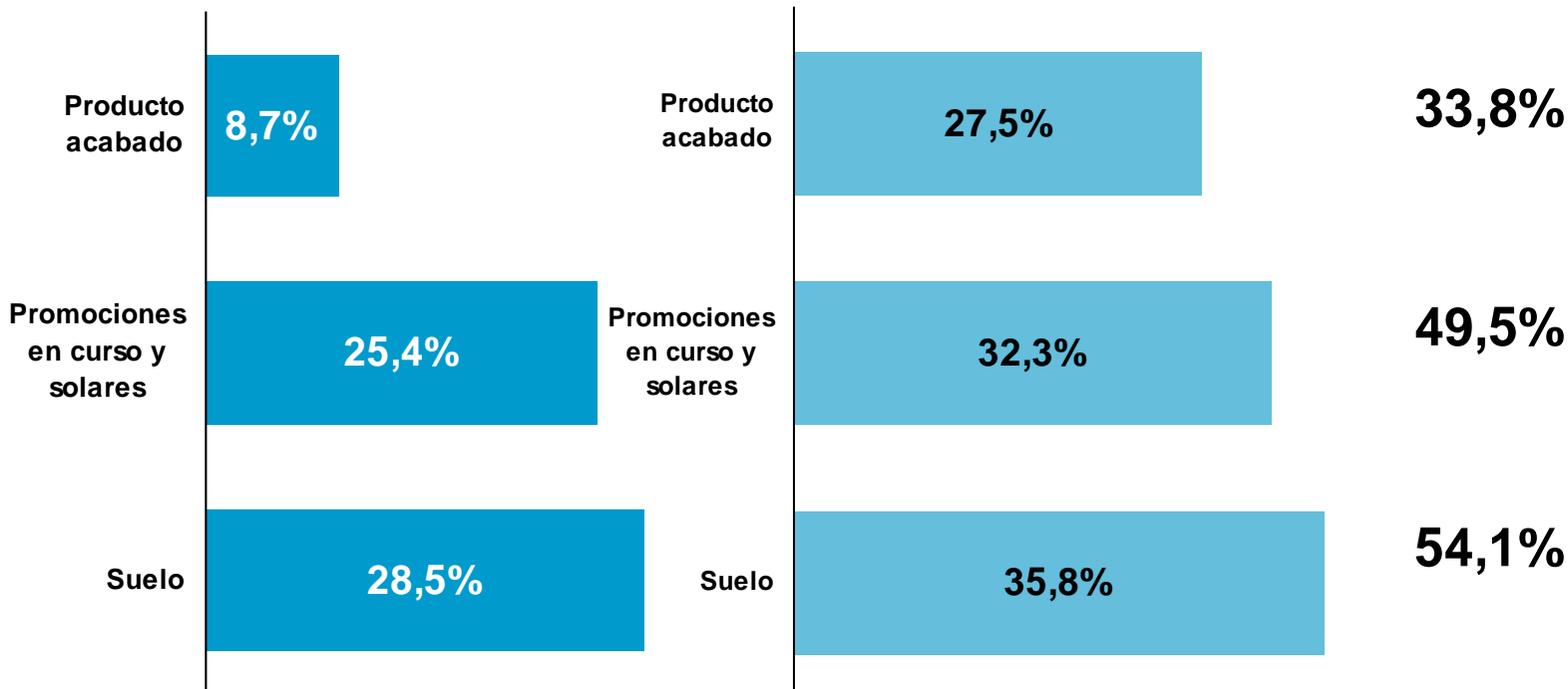
* Incluye coste de adquisición, desarrollo del activo, comercialización y coste de transacción

El valor en libros refleja la caída en el precio

Pérdida valor hasta entrada en libros*
(en porcentaje)

Provisión acumulada respecto al valor en libros (en porcentaje)

Total caída registrada
(en porcentaje)



* Tasación 2º semestre 2007



Barcelona 22@

- ✓ Proyecto para construcción de 3 edificios de oficinas y parkings con un total de 20.000 m² edificables
- ✓ Formalizado contrato compraventa llaves en mano: Marzo 2011
- ✓ Entrega prevista: 2013

Madrid Av. América 115

- ✓ 5 edificios de oficinas y parkings en su fase final ya lista para comercialización, con un total de 50.000 m² edificables



Programas: Ejemplo colaboración promotores

Sant Cugat del Vallès (Barcelona) – Sector La Guinardera, parcela R17



-  Mercados C. Comercial
-  A2, A7 i E9
-  CAP Asepeyo
-  E, St Cugat E. Mirasol
-  Estación Vullpelleres
-  ESADE Business School
-  Escuela de Arquitectura

Promoción de un nuevo conjunto residencial de 2 bloques compuesto por **36 viviendas**, aparcamientos y trasteros.

Illa de Mar - Barcelona



- ✓ Conjunto residencial de alto *standing* en primera línea de mar
- ✓ 114 viviendas y anexos
- ✓ Actualmente 41 viviendas ya están alquiladas, la mitad con opción de compra

www.bancosabadell.com

B Sabadell

SabadellAtlántico BancoHerrero SabadellSolbank BancoGuipuzcoano



BS **B Sabadell**

**Crecer implica
dedicación,
sufrimiento y esfuerzo.
Empezamos
cuando quieras.**