

Resultados al cierre de 2017

Banco Sabadell gana 801,5 millones de euros, un 12,8% más



El presidente Josep Oliu, durante su intervención en la rueda de prensa de presentación de resultados.

- El grupo supera todos sus objetivos y sienta las bases del Plan Director.
- Los ingresos del negocio bancario aumentan un 5,5% en términos comparables¹.
- El crédito vivo crece un 4,6%¹, impulsado por la fuerte actividad en pymes y la nueva producción de hipotecas.
- La ratio de cobertura de los activos problemáticos alcanza el 54,7%² *proforma*, tras la implementación de IFRS9 en enero de 2018.
- La ratio de CET1 *fully loaded* se eleva al 12,8% y con la implementación de IFRS9 se situará en el 12%.

Dividendo complementario de 0,05 euros

El Consejo de Administración de Banco Sabadell acordó, en su reunión celebrada el día 1 de febrero de 2018, la distribución en efectivo de un dividendo complementario de 0,05 euros brutos por acción. Este dividendo complementa al dividendo a cuenta de 0,02 euros brutos por título que se abonó el pasado 29 de diciembre de 2017, lo que supone una retribución total al accionista de 0,07 euros brutos por acción en efectivo. La propuesta de dividendo tendrá que ser aprobada por la Junta General Ordinaria de Accionistas, abonándose el importe del dividendo complementario una vez ésta se haya celebrado.

El grupo Banco Sabadell ha cerrado el ejercicio 2017 con un beneficio neto atribuido de 801,5 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 12,8% anual, y demuestra la solidez de su negocio. Estos resultados son consecuencia de un fuerte aumento de los ingresos del negocio bancario –margen de intereses y comisiones netas– que han subido un 5,5% en términos comparables¹.

El margen de clientes mantuvo su fortaleza en el 2,80% y el margen de intereses creció en términos comparables¹ un 4,9%. Los ingresos por comisiones

aumentaron un 7,4% a tipo de cambio constante. Destacó el buen comportamiento de las comisiones procedentes de la gestión de activos.

Los costes se situaron en 2.723 millones de euros, un 2,2% más que hace un año, debido a los costes estacionales de tecnología de TSB ya previstos. La ratio de eficiencia³ del grupo cerró el ejercicio de 2017 en el 50%.

Las dotaciones a insolvencias y otros deterioros ascendieron a 2.196,4 millones frente a los 1.427,1 millones de 2016. El año 2017 incorporó los beneficios extraordinarios generados por las operaciones corporativas, cuya aportación quedó neutralizada por la realización de dotaciones adicionales por un importe bruto de 900 millones de euros.

Crecimiento en crédito

El crédito vivo del grupo creció un 4,6% interanual comparable¹. La financiación de nueva producción destinada a empresas aumentó un 10,7% hasta los 16.925 millones de euros, y los

préstamos hipotecarios nuevos mejoraron un 7,5% hasta los 3.299 millones. También se incrementaron en un 17,4% los créditos al consumo, hasta los 1.929 millones. La inversión crediticia bruta viva se cerró con un saldo de 137.522 millones de euros.

A lo largo de 2017, la actividad de captación de empresas y particulares fue intensa, con un total de 512.460 clientes nuevos. Este aumento de clientes se produjo, además, con una calidad de servicio que supera la media del sector. Banco Sabadell ha consolidado el liderazgo en experiencia de cliente en pymes y grandes empresas. El nivel de calidad de servicio, según los estudios de STIGA-EQUOS, se sitúa en el 7,80 frente a la media del sector que se encuentra en el 7,03. El indicador NPS (*Net Promoter Score*) indica que Banco Sabadell lidera el ranking de experiencia de cliente en grandes empresas y pymes, y figura en la segunda posición en banca personal.

Los recursos de clientes crecieron, tanto dentro como fuera de balance,

hasta los 177.421 millones de euros un 5%¹ más, y los activos totales ascendieron a 221.348 millones, lo que implica una subida del 10,2% en términos comparables¹. Con todo, Banco Sabadell ofrece una sólida posición de capital, con una ratio de Common Equity Tier 1 (CET1) *phase-in* del 13,4% y *fully loaded* del 12,8%. Con la implementación de IFRS9, la ratio CET1 *fully loaded proforma* se sitúa en el 12%.

Nueva línea de negocio

Banco Sabadell ha creado una nueva línea de negocio, Solvia Desarrollos Inmobiliarios, que incluye 1.252 millones de euros en activos gestionados con un valor neto de 683 millones. Los objetivos de este nuevo negocio pasan por optimizar y mejorar aún más el servicio promotor. Gracias a Solvia Desarrollos Inmobiliarios, la contribución de suelo en la composición de activos adjudicados ha descendido del 41% al 34%. De este modo, los activos problemáticos se han reducido en 3.443 millones durante el ejercicio (1.802 millones de dudosos y 1.642 millones de adjudicados, incluyendo Solvia Desarrollos Inmobiliarios). Con la implantación de IFRS9, la cobertura de activos problemáticos *proforma* se sitúa en el 54,72%².

(1) Calculado sobre bases homogéneas, asumiendo tipo de cambio constante y excluyendo Sabadell United Bank, Mediterráneo Vida y la cartera de *Mortgage enhancement*. El crecimiento del crédito vivo excluye el impacto del EPA (ie. El 80% de la exposición problemática del EPA cuyo riesgo es presentado como crédito vivo y la cuenta a cobrar).

(2) Excluye las provisiones por cláusulas suelo.

(3) Para el cálculo de esta ratio, se ha aislado la comisión cobrada por BanSabadell Vida por el contrato de reaseguro con Swiss Re Europe y el ingreso generado por el early call del *Mortgage Enhancement* de TSB.

	31.12.2016	31.12.2017
RATIOS	%	%
Eficiencia ¹	48,68	50,15
Core capital / Common equity phase in	12,0	13,4
Morosidad	6,14	5,14
Cobertura de dudosos sin floors ²	47,3	45,7
MEDIOS		
Número de oficinas	2.767	2.473
Número de empleados y empleadas	25.945	25.845

⁽¹⁾ Para el cálculo de esta ratio, se ha aislado la comisión cobrada por BanSabadell Vida por el contrato de reaseguro con Swiss Re Europe y el ingreso generado por el early call del *Mortgage Enhancement* de TSB.

⁽²⁾ Considerando floors, en diciembre de 2017 la cobertura total del grupo es del 48,3% y ex TSB es del 48,1%.

Datos acumulados en millones de euros	31.12.2016	31.12.2017	Variación interanual	Variación a tipo constante
MAGNITUDES DEL BALANCE				
Activos totales ⁽¹⁾	202.916	221.348	9,1%	10,2%
Inversión crediticia bruta de clientes ^{(1) (2)}	143.799	145.323	1,1%	1,9%
Recursos de clientes en el balance ⁽¹⁾	129.562	132.096	2,0%	2,9%
Recursos de clientes de fuera del balance	40.606	45.325	11,6%	11,6%
Fondos propios	12.926	13.426	3,9%	-
⁽¹⁾ A efectos comparativos, excluyendo las cifras de Sabadell United Bank, Mediterráneo Vida y <i>Mortgage Enhancement</i> .				
⁽²⁾ Sin adquisición temporal de activos ni depósitos en entidades de crédito.				
RESULTADOS				
Margen de intereses	3.837,8	3.802,4	-0,9%	1,0%
Margen bruto	5.470,7	5.737,3	4,9%	6,6%
Margen antes de dotaciones	2.411,5	2.612,1	8,3%	9,6%
Beneficio atribuido al grupo	710,4	801,5	12,8%	16,1%

La acción y el mercado durante 2017

Durante la primera mitad del año las bolsas en EE.UU. y Europa mantuvieron trayectorias alcistas a un ritmo bastante parejo. Sin embargo a partir del verano se produjo una significativa divergencia. Las americanas continuaron su evolución al alza, marcando nuevos máximos históricos, mientras las europeas se estabilizaron.

En cuanto a la cotización de la acción SAB, como se observa en el gráfico, ésta experimentó un recorrido muy positivo en la primera parte del año, alcanzando su máximo anual de 1,96 euros en el mes de julio, una vez publicados los resultados del semestre.

La acción SAB se revalorizó un 25,17% en el ejercicio

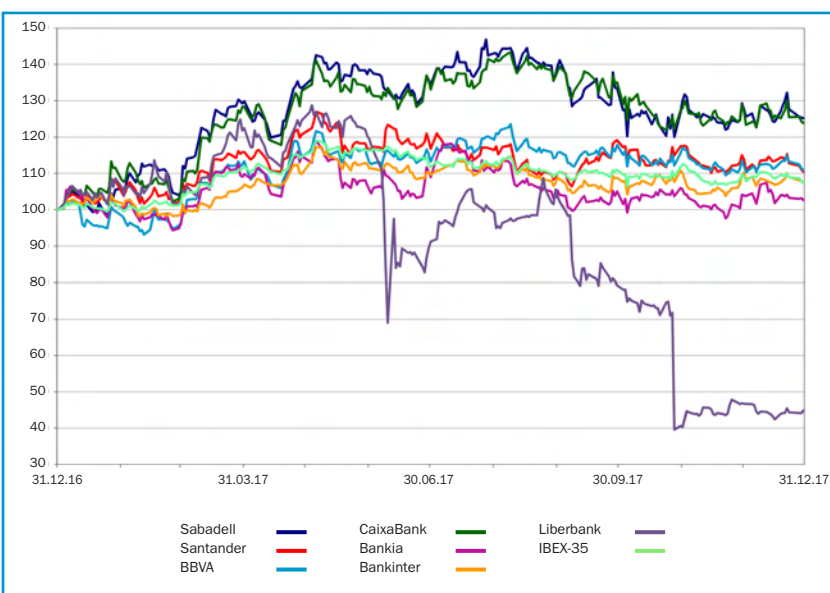
Ya en el mes de septiembre la inestabilidad política en Cataluña y sus posibles repercusiones macroeconómicas incidieron en la evolución de la bolsa española y especialmente en aquellas entidades con una mayor exposición en Cataluña. Tanto los volúmenes de negociación como el nerviosismo se dispararon durante los primeros días de octubre. Paulatinamente la situación se fue normalizando y la acción SAB acabó cerrando el año a 1,656 euros.

A pesar de los episodios de inestabilidad acaecidos especialmente en los últimos meses del año, la acción SAB fue la que más se revalorizó en 2017 entre las entidades financieras españolas cotizadas en bolsa, con una subida del 25,17%.

Precios y volúmenes de la acción SAB

	Precio final €	Precio máximo €	Precio mínimo €	Volumen medio diario (títulos)
2016	1,323	1,810	1,065	29.994.232
2017				
Enero	1,394	1,428	1,295	27.892.517
Febrero	1,388	1,520	1,372	28.796.306
Marzo	1,718	1,742	1,430	32.134.611
Abril	1,766	1,797	1,565	34.507.679
Mayo	1,834	1,899	1,724	24.354.136
Junio	1,779	1,857	1,696	28.578.350
Julio	1,893	1,960	1,782	23.597.898
Agosto	1,847	1,916	1,793	12.827.543
Septiembre	1,766	1,876	1,668	25.388.204
Octubre	1,719	1,729	1,522	44.127.989
Noviembre	1,690	1,749	1,615	22.477.560
Diciembre	1,656	1,750	1,616	23.268.955
Variación				
Dic. 2016 - Dic. 2017	+25,17%			

Evolución de las cotizaciones



Datos técnicos*

Número de acciones	5.626.964.701
Número de accionistas	235.130
Contratación media diaria (enero-diciembre, en títulos)	27.237.193
Contratación media diaria (enero-diciembre, en euros)	45.382.430
Capitalización	9.318.253.545 €
BPA (beneficio neto atribuido por acción)	0,14 €
PER (precio/beneficio neto atribuido)	11,85 x
Valor contable por acción	2,41 €
P/VC (precio/valor contable)	0,69 x
Rentabilidad por dividendo (respecto al cierre de diciembre de 2016)	3,78%
Rentabilidad por dividendo (respecto al cierre de diciembre de 2017)	3,02%

* A 31 de diciembre de 2017.

Josep Oliu: “Somos protagonistas de una gran empresa de futuro”



El presidente Josep Oliu, en su intervención en la Reunión Anual de Directivos.

Banco Sabadell congregó en el Palau de Congressos de Catalunya a más de 1.800 ejecutivos en su Reunión Anual de Directivos que tuvo lugar el pasado mes de diciembre. Durante el encuentro se dio cuenta de la evolución de los resultados de 2017 y se avanzaron las perspectivas del nuevo plan director 2018-2020 que se desarrollará a partir del posicionamiento estratégico de “Anticiparse y Ocuparse”. A este respecto, el presidente Josep Oliu señaló que el banco debe mostrarse ante la sociedad como una organización que se ocupa de actuar de forma ética y responsable.

Oliu también señaló que “somos protagonistas de un gran proyecto y de una gran empresa de futuro”, y que en el período 2018-2020 “vamos a seguir siendo relevantes para nuestros clientes, incidiendo en la mejora de la rentabilidad y en el desarrollo internacional del banco”.

El consejero delegado, Jaime Guardiola, expresó su satisfacción por los hitos logrados durante el 2017 y destacó la integración tecnológica de TSB, la importante reducción de activos problemáticos así como la excelente actuación comercial en todos los negocios y geografías.

Más de 300 empresarios acuden a la Jornada de Negocio Internacional



Más de 300 empresarios acudieron a la XII Jornada de Negocio Internacional que organizó Banco Sabadell en Sant Cugat del Vallés el pasado mes de noviembre. El encuentro sirvió para abordar las estrategias empresariales ante un mercado global y contó con las intervenciones del presidente Josep Oliu y del consejero delegado Jaime Guardiola.

La jornada incluyó una mesa debate moderada por el director territorial

de Cataluña de Banco Sabadell, Lluís Buil. En la conversación, los participantes coincidieron en apuntar como claves del éxito para la internacionalización la determinación real de la empresa, la especialización, tener un producto competitivo, apoyarse en socios locales, estudiar y analizar los mercados con prudencia, y actuar en entornos con estabilidad política y jurídica.

Se presenta el plan director 2018-2020

El banco hará público el día 23 de febrero su nuevo plan director que marcará las líneas maestras para los ejercicios 2018, 2019 y 2020. Para ello, mantendrá una serie de encuentros en Londres con analistas internacionales a fin de detallarles las directrices y objetivos de la entidad. Los ejes principales del plan estratégico serán la mejora de la rentabilidad de las franquicias en Reino Unido y México, la potenciación de la marca y experiencia de cliente así como el impulso de las capacidades tecnológicas.

La banca de particulares ya opera en México



Con la entrada del nuevo año, la entidad ha puesto en marcha la banca personal en México. La propuesta de valor de Banco Sabadell para los clientes mexicanos se fundamenta en un modelo 100% digital, donde el canal principal es una aplicación móvil, combinada con un importante toque humano, y que brinda una experiencia nueva y diferente a la que el mercado mexicano está acostumbrado. Con la penetración en el segmento de particulares, la entidad amplía su actividad que hasta la fecha se focalizaba en las empresas. En la foto, el consejero delegado, Jaime Guardiola, y Francesc Noguera, director de Banco Sabadell en México.

Servicio de Relaciones con los Accionistas

Esta publicación se puede consultar en la página www.grupobancosabadell.com
(Información accionistas e inversores > Productos y servicios)

Para recibirla por correo electrónico o darse de baja, puede dirigirse a la dirección accionista@bancosabadell.com o llamar al 937 288 882

Sena, 12 · 08174 Sant Cugat del Vallès (Barcelona)